

О ВОСПИТАНИИ

# Учить доброму и вечному

**НАЧИНАЯ** с прошлого учебного года, во всех общеобразовательных учреждениях страны курс "Основы религиозных культур и светской этики" стал обязательным. Цель его, как говорится, благая: "Формирование у младшего подростка мотиваций к осознанному нравственному поведению, основанному на знании и уважении культурных и религиозных традиций многонационального народа России, а также к диалогу с представителями других культур и мировоззрений". Да и направления - разнообразны: "Основы православной культуры", "Основы исламской культуры", "Основы буддийской культуры", "Основы иудейской культуры", "Основы мировых религиозных культур", "Основы светской этики". То есть, у каждого из родителей есть возможность выбрать одно из шести направлений для обучения своего ребёнка. И они выбирают...



нию. Ведь исповедовать религию не значит бить лбом о пол и просить у Бога прощения. Это вопрос традиций, нравственности. Если не затрагивать его, то ни к чему хорошему мы не придём.

Не будем говорить в масштабах государства. Каждому ближе и понятнее своя семья. Каждый хочет, чтобы были в ней мир, благополучие, счастье. Это значит, что родителям нужно задумываться о том, чтобы их ребёнок не только знал, как вести себя в обществе, но и о его нравственном воспитании.

Иначе может получиться, что их сын или дочь вырастут духовно бедными людьми, которым пожилые родители будут в тягость. Уже сейчас многие престарелые люди жалуются, что

дети не звонят, не интересуются их здоровьем, не поздравляют с праздниками.

В детские сердца нужно закладывать доброту, нравственность, традиции. Тогда и будет почитание пап и мам, независимо от того, двадцать лет ребёнку или сорок.

Без таких ценностей рушатся семьи. Без крепких "ячеек общества" - оно само. Чтобы было государство сильное, нужно, чтобы люди были духовно сильными.

Есть ещё одна сторона "медали". В последнее время мы всё чаще слышим, что молодые люди уходят в радикальный ислам. Почему? Ответ прост: когда в душах и умах пустота, то её несложно заполнить. Чтобы этого не происходи-

ло, должны быть приоритеты и ориентиры, к которым нужно стремиться. Надо выбирать изучение детьми традиционных религий, поскольку они проповедают добро.

В школах говорят, что при преподавании основ религий, в частности, православной культуры, возникают вопросы кадров и литературы. Я считаю, что они вполне решаемы. Мы готовы предложить свою помощь.

Я, отец Димитрий, два педагога, которые являются нашими прихожанами, готовы предложить помощь преподавателям предмета. Мы можем провести лекции и разъяснить любые непонятные вопросы. Нет ничего сложного в познании предмета. Ведь речь идёт не об изучении церковных догм, а о том, какова должна быть христианская семья, об истинных ценностях жизни, уважении к окружающим.

Решаем и вопрос наличия необходимой литературы. Владыка Павел поднимал этот вопрос на епархиальном собрании. Все священнослужители согласились, что мы закупим учебники и передадим их в школьные библиотеки.

Так что проблем с преподаванием в школах города "Основ православной культуры" нет. Было бы желание.

Ирина БОЙКО

ПОМОЩЬ БЛИЗНЕМУ

# Морозная хроника дорог

**Установившиеся в конце января - начале февраля морозы многих горожан заставили отказаться от поездок на личном автомобиле. Некоторым всё же пришлось сесть за руль. К сожалению, их путь не всегда оказывался добрым. И если бы не своевременная помощь, то неизвестно, чем бы дело кончилось...**

**ТАК,** 27 января экипаж ГИБДД - Иван Стрижов и Александр Балин - на патрульной машине двигался по объездной дороге Мегиона. Внимательные инспекторы привлекли "КамАЗ", остановившийся на обочине. Оказалось, что ехать дальше он не может, поскольку топливо закончилось. Водитель объяснил, что он уже позвонил в свою компанию, и помощь вскоре придёт. Инспектора предложили ему погреться в своём автомобиле. Примерно через полчаса мужчина поблагодарил сотрудников инспекции и снова пересел в «КамАЗ». А уже через пару сотен метров Стрижов и Балин увидели "Урал", в котором замёрзло топливо. Водитель тоже сидел в "патрулке", согрелся. Инспектора отправились дальше, но через полчаса сотрудники ГИБДД ещё раз вернулись на объездную. Удостоверившись, что обе машины уже "оживляют", Стрижов и Балин уехали.

29 января, около полуночи, экипаж в составе двух Александров - Колотилина и Ройбу - на 193-м км автодороги Сургут-Нижневартовск оказал помощь остановившемуся автомобилю "МАН", в котором тоже замёрзло топливо. Попытки завести машину оказались тщетными, поэтому инспектора предложили мужчине переночевать в ОМВД. Тот согласился.

Утром, 30 января, уже

другой наряд (а это снова оказались Стрижов и Балин) отвёз водителя к "МАНУ". Там уже находилась ещё одна такая же машина от фирмы. Всеобщими усилиями автомобиль "привели в чувство". Поблагодарив сотрудников, водитель продолжил путь.

В тот же день Ивану Стрижову и Александру Балину довелось ещё раз спасать людей от мороза: в районе "кольца" остывал "УАЗ" с пассажирами. В машине лопнул ремень передачи. Водитель пояснил, что "вскоре должна прибыть другая машина предприятия". Инспектора предложили подождать, пока придёт помощь, в кафе неподалёку. "В случае необходимости звоните!!!" - посоветовали они людям из "УАЗа".

Через десяток минут водитель и пассажиры попросили сотрудников ГИБДД отбуксировать машину к кафе "Кедр" (по дороге на Нижневартовск). Так и доехали: в сопровождении машин с "мигалками"...

- Знаете, что самое приятное в этих "неблагоприятных" ситуациях? Не только слова благодарности, но ещё и то, что, по словам пассажиров "УАЗа", мы не единственные, кто предлагал им помощь, - делится инспектор Иван Стрижов. - А мы - обычные люди, такие же, как и все.

НОВОСТИ ФИНАНСОВОГО РЫНКА

# Главный критерий – доверие клиентов

**На вопросы отвечает региональный директор ОАО КБ "Пойдём!" Сергей Иванович Бондаренко.**

- Сергей Иванович, чем для Вас, как для руководителя кредитной организации, стал знаменателен 2013 год?

- Прежде всего, хочу отметить, что рынок потребительских кредитов претерпел серьёзные изменения. Значительно выросла кредитная нагрузка населения. Конкуренция банков за хороших заёмщиков становится острее. Кредитные ставки двигаются вниз, однако требования к финансовой дисциплине клиентов становятся строже. Государство и регулирующие органы также стремятся «охладить» рынок розничного кредитования, повышая требования к капиталу банков в зависимости от объёма и стоимости выданных кредитов. Для вкладчиков уходящий год также нельзя назвать спокойным из-за жёстких действий Банка России по противодействию незаконным финансовым операциям. Тем не менее, банковские вклады остаются одновременно наиболее доходным и безопасным финансовым инструментом. Средства в пределах 700 тысяч рублей надёжно защищены благодаря системе страхования вкладов, доход по рублёвым вкладам превышает уровень инфляции, вклады в валюте позволяют защитить сбережения от курсовых рисков.

- Что интересного произошло в 2013 году в Банке "Пойдём!" ?

- В прошлом году "Пойдём!" приобрёл уникальный опыт в качестве банка-агента АСВ (Агентство страхования вкладов), осуществляя выплаты вкладчикам четырёх банков, потерявших лицензию. Этой работе предшествовала масштабная проверка уровня финансовой устойчивости как со стороны Агентства по страхованию вкладов, так и со стороны Банка России.

Банк приобрёл новых партнёров, среди которых негосударственные пенсионные фонды и страховые компании. Анонсирован пилотный проект в Тюмени, Самаре и Новосибирске по розничному кредитованию с ОАО "Лето Банк" (группа ВТБ).

- Сергей Иванович, вопрос, который беспокоит многих наших читателей и в новом, 2014 году: как сохранить деньги?

- Мне кажется, что самый простой инструмент вложения денег - вклады. Для использования более сложных финансовых инструментов нужно обладать профессиональным уровнем, уметь верно интерпретировать ситуацию на финансовом рынке.



- На что клиентам, желающим разместить вклад, обращать внимание при выборе банка?

- Сегодняшняя ситуация показывает, что процент по вкладу не может и не должен быть единственным критерием для выбора банка. Очень важно учитывать репутацию кредитной организации, учитывать её финансовую отчётность, рейтинги, историю работы на рынке. Самый главный критерий стабильного развития банка - доверие его клиентов.

- Какие условия по вкладам предлагает "Пойдём!" клиентам в 2014 году?

- Для своих клиентов банк "Пойдём!" во второй раз запустил программу по вкладу "Лови момент" с дифференцированной ставкой, небольшой первоначальной сум-

мой и возможностью пополнения. Уже при первом запуске клиенты оценили процентную ставку и условия вклада. По-прежнему действует вклад "Пенсионный", который можно открыть не только в рублях, но и в валюте. Вклад "Мой кошелёк" стал лучшим решением с точки зрения защиты текущих доходов от инфляции благодаря полной свободе распоряжения деньгами. Его часто открывают в комбинации с высокодоходным долгосрочным вкладом.

Самым доходным вкладом в нашей линейке стал вклад с выразительным названием "Хороший". Он открывается на сумму от ста до семисот тысяч рублей на 732 дня, его можно пополнять первые 180 дней в пределах максимальной суммы. Доход по вкладу - 9,5% годовых. Проценты начисляются каждые 30 дней и сохраняются при досрочном расторжении. При досрочном расторжении пересчёт процентов по ставке "До востребования" осуществляется за период фактического нахождения денежных средств на счёте вклада, за который проценты ещё не выплачивались. Ранее выплаченные проценты пересчёту не подлежат.

Мы хотим и готовы предоставлять нашим клиентам широкий выбор финансовых возможностей, поэтому обновлённая линейка вкладов - это новая возможность подбора лучших решений для наших клиентов.

ОАО КБ "Пойдём!"

(34643) 3-41-33

www.poidem.ru

Лицензия ЦБРФ № 2534