

**ПЛАН И ФАКТ ПЯТОГО НЕФТЕПРОМЫСЛА**

С начала года коллектив пятого нефтегазопромысла Мегионского НГДУ показывает хорошие производственные результаты. За первый квартал здесь перевыполнили план по добыче нефти на 500 тонн.

— Эта цифра кажется небольшой, но для цеха она довольно весомая, особенно учитывая тот факт, что обводненность наших месторождений одна из самых высоких в акционерном обществе, что, естественно, создает определенные сложности при добыче углеводородного сырья, — говорит Виктор Грошев, начальник НГП-5. — 500 тонн — это не предел. По предварительным подсчетам только за май сверх плана будет добыто порядка 2 тысяч тонн нефти.

Во многом столь хороших результатов удалось добиться за счет правильно спланированных и вовремя проведенных геолого-технических и организационных мероприятий. На четырех скважинах был произведен возврат с одного пласта на другой, что позволило увеличить объем суточного прироста нефтедобычи на нефтегазопромысле до 215 тонн. Кроме того, гидроразрыв пластов, проведенный на 2-х скважинах, и оптимизация 4-х скважин дали сверх плана еще более 120 тонн в сутки.

Немаловажную роль в повышении уровня нефтедобычи играет и высокая корпоративная культура производства. Одной из важнейших задач, которые ставит перед собой руководство НГП, является создание для нефтяников достойных условий не только труда, но также быта и отдыха.

Сегодня на нефтегазопромысле идет реконструкция и капитальный ремонт помещений социально-бытового назначения Южно-Аганской ДНС, центрального опорного пункта. К зиме планируется сдать в эксплуатацию новые бытовые помещения, в них перейдет первая и вторая бригады, а также механическая служба. Проведение таких мероприятий является хорошим залогом бесперебойной работы всего коллектива нефтепромысла в холодное время года.

Елена КАЛЯГИНА.

# МЕГИОННЕФТЕГАЗ

# ВЕСТИ

## 1 ИЮНЯ — ДЕНЬ ЗАЩИТЫ ДЕТЕЙ



*Коллектив акционерного общества «Славнефть-Мегионнефтегаз» поздравляет всех мегионцев с Международным днем защиты детей! Приглашаем принять участие в замечательном празднике «Мегионнефтегаз» — здоровое поколение», который состоится на площадках нашего города 1 июня. С программой праздника можно ознакомиться на последней странице газеты.*

## У МОЛОДЫХ СПЕЦИАЛИСТОВ — НОВОСЕЛЬЕ

На этой неделе 11 семей молодых специалистов ОАО «Славнефть-Мегионнефтегаз» отпразднуют новоселье. Эта замечательная новость — результат решения, принятого генеральным директором ОАО «СН-МНГ» Юрием Шульевым в ходе своей последней встречи с молодыми специалистами.

На этой же встрече генеральный директор подчеркнул, что разрабатывая и реализуя новую концепцию стратегического развития, руководство «Мегионнефтегаза» делает ставку именно на молодежь. С этой целью на предприятии созданы все необходимые условия для максимальной реализации потенциала молодых специалистов. Немаловажно, что существует и программа их социальной поддержки, в основе которой — обеспечение перспективных молодых работников жильем. Стоит отметить, что решается этот вопрос при непосредственном участии совета молодых специалистов ОАО «СН-МНГ», на заседаниях которого детально рассматривается каждый кандидат на получение жилья, учитываются все детали, и в итоге в числе новоселов оказываются только те, кто действительно нуждается в улучшении жилищных условий.

В октябре 2002 года одиннадцать таких семей получили комнаты в общежитии, расположенном по ул. Транспортная, 17. Однако его удаленность от города создавала серьезные трудности: ведь даже для того чтобы, к примеру, отвести ребенка в детский сад, требовалось, как минимум, вдвое больше времени. И это лишь часть проблемы. Поэтому генеральным директором Ю.В. Шульевым было принято принципиальное решение — предоставить молодым семьям другое жилье. Сегодня данный вопрос можно считать решенным. Уже на этой неделе они получат ключи от квартир, расположенных в доме по проспекту Победы, 26. А вы свобождившиеся комнаты в общежитии будут предоставлены молодым специалистам, которые приедут в Мегион после окончания вузов.

Елена УСАНОВА.

## СОБЫТИЕ

## ДЕПУТАТ ГОСДУМЫ ПОХВАЛИЛ НЕФТЯНИКОВ

В минувший вторник в Мегионе с плановым визитом побывал депутат Государственной Думы от 221-го Нижневартовского избирательного округа, член фракции «Единство» Владимир Асеев.

График рабочего дня депутата был довольно насыщенным: встречи с первыми руководителями города и градообразующего предприятия, коллективом школы-гимназии № 5, прием по личным вопросам, пресс-конференция для журналистов местных СМИ. Уже вечером у него состоялась еще одна важная, по мнению самого депутата, встреча — с коллективом акционерного общества «Славнефть-Мегионнефтегаз».

Нефтяникам Владимира Асеева представил генеральный директор ОАО «СН-МНГ» Юрий Шульев, хотя в этом не было особой необходимости. В «Мегионнефтегазе» Владимира Михайловича очень хорошо знают еще по его работе главой администрации Лангепаса, а также по законотворческой работе в окружной Думе, где он также представлял интересы нашего города.

Свою нынешнюю встречу с нефтяниками он начал с отчета о прошедшей с апреля прошлого года работе (именно столько времени он является депутатом Госдумы). По

словам Владимира Асеева, несмотря на столь краткий срок, удалось сделать немало. На думских заседаниях было рассмотрено порядка 700 законопроектов. Наиболее важным для нашей страны были законы «О земле», «Об альтернативной гражданской службе», «О регулировании тарифов на тепловую и электрическую энергию», «О защите населения в чрезвычайных ситуациях», «О минимальном размере оплаты труда», «О рекламе пива». Жесткая борьба разгорелась вокруг закона «О трудовых пенсиях».

— И правительство, и многие депутаты настаивают на том, чтобы в



стаж не засчитались периоды ухода за ребенком, службы в армии, ухода за инвалидом, — говорит депутат. — Если закон будет принят в таком виде, понесут большие потери и северные пенсионеры. Наша депутатская группа делает все возможное, чтобы этот закон не прошел.

Генеральный директор ОАО «СН-МНГ» Юрий Шульев подкрепил

мнение депутата конкретными цифрами. В 2002 году затраты по социальной сфере составили 310 млн руб., на нынешний год запланировано 324 млн руб.

— Прошедший 2002 год был для ОАО «СН-МНГ» годом растущей зарплатной платы, — заметил первый руководитель. — Конечно, темпы роста были не такие стремительные, как хотелось бы. Но тем не менее, как показывает статистика, по этому показателю мы вошли в пятерку лидеров среди нефтедобывающих предприятий Тюменской области. Если в январе 2002 года средняя зарплата по ОАО «СН-МНГ» составляла 9 — 11 тыс. руб., то в марте-апреле нынешнего она увеличилась до 18 тыс. руб. Только на выплату так называемой тринадцатой зарплаты акционерным обществом было направлено 300 млн руб. из 400 млн руб. прибыли, полученной предприятием по итогам финансово-хозяйственной деятельности за 2002 год.

Начало. Окончание на стр. 2

## НЕФТЯНИКИ – ДЕТЯМ

## НА АГАНСКОЕ МЕСТОРОЖДЕНИЕ С ЭКСКУРСИЕЙ

В минувший понедельник, 26 мая, на Аганском месторождении Мегионского НГДУ ОАО «Славнефть-Мегионнефтегаз» побывали с экскурсией выпускники начальных классов средней школы № 4. Поездка для ребят была организована пресс-службой ОАО «СН-МНГ». По пути на месторождение ребята посетили музейно-туристический комплекс под открытым небом «Югра».

Ровно в девять часов утра комфортальная «Кароса» со школьниками отправилась на Аганское месторождение. Для того чтобы поездка стала более познавательной, по мере движения автобуса мимо того или иного объекта опытный экскурсовод рассказывал об его истории. Ребята внимали каждому слову. По серьезному выражению лиц, по вопросам,

которые они задавали, было ясно, что история развития нефтяного края ребятам очень интересна.

Откуда берется нефть? Почему буровые стоят на воде и не падают? Сколько миллионов нефти добывают нефтяники Мегиона? Все эти вопросы задавали дети в ходе тематической экскурсии «Быть нефтяником – это престижно». А за окном раскинулся бескрайний Аганский край, об истории которого ребята узнали из интересного рассказа гида.

Через час была сделана первая остановка в музейно-туристическом комплексе под открытым небом «Югра». Передня через озеро, ребята оказались в настоящем хантыйском поселении, где воочию познакомились с бытом народов ханты.

Узнав много интересного о жизни коренных малочисленных наро-

дов Севера, школьники отправились на обед. В столовой нефтегазопромысла номер четыре ребят уже ждал красиво накрытый стол. Как признались нам мальчишки, они никогда не ели такого вкусного супа, какой готовят в столовой нефтяников. Однако вкусный обед – это не единственное угешение, приготовленное поварами «Славнефть-торга». Настоящим сюрпризом стал большой и вкусный торт, испеченный специально к их приезду.

Следующей остановкой стал пейнтбольный полигон, открытый в ОАО «Славнефть-Мегионнефтегаз» неделю назад в рамках крупномасштабной программы «Мегионнефтегаз» – здоровое поколение». Пройдя инструктаж, ребята принялись стрелять желатиновыми шариками по мишеням. Одни попадали в «де-



сяточку», другие, наоборот, не попадали вообще. Но от процесса стрельбы все получили заряд бодрости и хорошего настроения.

Путешествие, организованное ОАО «Славнефть-Мегионнефтегаз»,

школьникам очень понравилось. Это было заметно по счастливым и улыбающимся лицам. Как сказали нам ребята: «Мы никогда не забудем такую интересную экскурсию!».

Дмитрий ЮШИН.

## СОБЫТИЕ

## ДЕПУТАТ ГОСДУМЫ ПОХВАЛИЛ НЕФТЯНИКОВ

Окончание. Начало на стр. 1

В нынешнем году план ОАО «СН-МНГ» по добыче нефти составляет 16 млн т. И, по мнению генерального директора, благодаря стабильной и слаженной работе всего коллектива нефтяников, активному внедрению новых технологий, есть все основания полагать, что это задание будет выполнено успешно.

Наряду с решением производственных задач, акционерное общество занимается и социальными вопросами. На 2003 год для оздоровления своих работников ОАО «СН-МНГ» закуплено более 3,5 тысячи санаторно-курортных путевок и порядка 700 путевок для детского отдыха. Ведется строительство жилья. В прошлом месяце отмечены новоселье 120 семей нефтяников. Сегодня за счет средств ОАО «СН-МНГ», администрации округа и дольщиков идет строительство еще двух девятиэтажных домов. И, как подчеркнул первый руководитель, от 30 до 50 процентов жилья в этих зданиях будет распределаться среди работников «Мегионнефтегаза» согласно единому списку очередности.

ОАО «СН-МНГ» уделяет большое внимание развитию детского спорта в нашем городе. С сентября прошлого года двери спорткомплекса «Жемчужина» широко распахнуты для мегионской детворы, желающей заниматься массовыми видами спорта. Причем для ребят эти занятия совершенно бесплатны, все расходы акционерное общество взяло на себя, также как и финансирование различных соревнований, проводимых в рамках программы «Мегионнефтегаз» – здоровое поколение».

Кстати сказать, на пресс-конференции для местных средств информации, отвечая на один из вопросов, депутат Госдумы Владимир Асеев дал весьма позитивную оценку работе акционерного общества по приобщению молодежи и подростков к спорту.

Это очень хорошо, заметил Владимир Михайлович, когда градообразующее предприятие и муниципалитет разрабатывают совместные социальные проекты, проводят спортивные мероприятия. Одним словом, между нефтяниками и городом складываются хорошие, конструктивные взаимоотношения.



Татьяна ХАБИУЛИНА.

| БУХГАЛТЕРСКИЙ БАЛАНС   |  | Коды              |
|--|--|-------------------|
|  |  | Форма № 1 по ОКУД |
| на 31 декабря 2002 г.  |  | 0710001           |
| Дата (год, месяц, число)   |  | 2002/12/31        |
| по ОКПО  |  | 05679120          |
| Идентификационный номер налогоплательщика                            |  | 8605003932        |
| Вид деятельности <b>нефтегазовая промышленность</b>                  |  | 11210             |
| Организационно-правовая форма/форма собственности                    |  | по ОКОПФ/ОКФС     |
| <b>Открытое акционерное общество</b>                                 |  | 47                |
| Единица измерения: тыс. руб.   |  | по ОКЕИ           |
| Адрес 628684 Российская Федерация, г. Мегион, ХМАО, ул. Кузьмина, 51 |  |                   |

|       |            | Дата утверждения         | Дата отправки (принятия) |
|-------|------------|--------------------------|--------------------------|
| Aктив | Код строки | На начало отчетного года | На конец отчетного года  |

| I. ВНЕОБОРТОНЫЕ АКТИВЫ   |     | 1          | 2          | 3 | 4 |
|--|-----|------------|------------|---|---|
| Нематериальные активы .....  | 110 | 6 548      | 4 237      |   |   |
| в том числе:   |     |            |            |   |   |
| патенты, лицензии, товарные знаки (знаки обслуживания), иные аналогичные с перечисленными права и активы ..... | 111 | -          | -          |   |   |
| организационные расходы .....  | 112 | -          | -          |   |   |
| деловая репутация организации .....  | 113 | -          | -          |   |   |
| Основные средства .....  | 120 | 25 449 560 | 27 059 437 |   |   |
| в том числе:   |     |            |            |   |   |
| земельные участки и объекты природопользования .....   | 121 | -          | -          |   |   |
| здания, машины и оборудование .....  | 122 | 5 793 179  | 8 371 706  |   |   |
| Незавершенное строительство .....  | 130 | 5 661 928  | 5 487 233  |   |   |
| Доходные вложения в материальные ценности .....  | 135 | -          | -          |   |   |
| в том числе:   |     |            |            |   |   |
| имущество для передачи в лизинг .....  | 136 | -          | -          |   |   |
| имущество, предоставляемое по договору проката .....   | 137 | -          | -          |   |   |
| Долгосрочные финансовые вложения .....   | 140 | 331 994    | 314 996    |   |   |
| в том числе:   |     |            |            |   |   |
| инвестиции в дочерние общества .....   | 141 | 176 003    | 181 003    |   |   |
| инвестиции в зависимые общества .....  | 142 | 6 809      | 6 809      |   |   |
| инвестиции в другие организации .....  | 143 | 89 305     | 69 307     |   |   |
| займы, предоставленные организациям на срок более 12 месяцев .....   | 144 | -          | -          |   |   |
| прочие долгосрочные финансовые вложения .....  | 145 | 59 877     | 57 877     |   |   |
| Прочие внеоборотные активы .....   | 150 | -          | -          |   |   |
| Итого по разделу I .....   | 190 | 31 450 030 | 32 865 903 |   |   |

| II. ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ  |     | 210        | 1 857 406  | 2 388 334 |
|---|-----|------------|------------|-----------|
| Запасы .....  | 210 | 1 857 406  | 2 388 334  |           |
| в том числе:  |     |            |            |           |
| сырец, материалы и другие аналогичные ценности .....  | 211 | 1 406 789  | 1 980 025  |           |
| животные на выращивание и откорм .....  | 212 | 28         | 38         |           |
| затраты в незавершенном производстве (издержки обращения) .....   | 213 | 163 849    | 68 519     |           |
| готовая продукция и товары для перепродажи .....  | 214 | 138 304    | 111 477    |           |
| товары отгруженные .....  | 215 | -          | 130 570    |           |
| расходы будущих периодов .....  | 216 | 148 436    | 97 705     |           |
| прочие запасы и затраты .....   | 217 | -          | -          |           |
| Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям .....   | 220 | 764 558    | 1 017 315  |           |
| Дебиторская задолженность (платежи по которой ожидаются более чем через 12 месяцев после отчетной даты) ..... | 230 | 122 012    | 207 521    |           |
| в том числе:  |     |            |            |           |
| покупатели и заказчики .....  | 231 | 7 195      | 7 195      |           |
| векселя к получению .....   | 232 | -          | -          |           |
| задолженность дочерних и зависимых обществ .....  | 233 | -          | 70 553     |           |
| авансы выданные .....   | 234 | -          | -          |           |
| прочие дебиторы .....   | 235 | 114 817    | 129 773    |           |
| Дебиторская задолженность (платежи по которой ожидаются в течение 12 месяцев после отчетной даты) .....       | 240 | 1 531 243  | 3 282 439  |           |
| в том числе:  |     |            |            |           |
| покупатели и заказчики .....  | 241 | 141 388    | 138 527    |           |
| векселя к получению .....   | 242 | -          | 15 680     |           |
| задолженность дочерних и зависимых обществ .....  | 243 | 1 169 252  | 2 126 732  |           |
| задолженность участников (учредителей) по взносам в уставный капитал ....                                     | 244 | -          | -          |           |
| авансы выданные .....   | 245 | 100 782    | 124 087    |           |
| прочие дебиторы .....   | 246 | 119 821    | 877 413    |           |
| авансы выданные .....   | 247 | 100 782    | 124 087    |           |
| прочие дебиторы .....   | 248 | 119 821    | 877 413    |           |
| Краткосрочные финансовые вложения .....   | 250 | 740 248    | 556 287    |           |
| в том числе:  |     |            |            |           |
| займы, предоставленные организациям на срок менее 12 месяцев .....  | 251 | -          | -          |           |
| собственные акции, выпущенные у акционеров .....  | 252 | -          | -          |           |
| прочие краткосрочные финансовые вложения .....  | 253 | 740 248    | 556 287    |           |
| Денежные средства .....   | 260 | 939 869    | 627 797    |           |
| в том числе:  |     |            |            |           |
| касса .....   | 261 | 952        | 540        |           |
| расчетные счета .....   | 262 | 73 242     | 22 841     |           |
| валютные счета .....  | 263 | 12 568     | 7 061      |           |
| прочие денежные средства .....  | 264 | 853 107    | 597 355    |           |
| Прочие оборотные активы .....   | 270 | 837        | 522        |           |
| Итого по разделу II .....   | 290 | 5 956 173  | 8 080 215  |           |
| БАЛАНС (сумма строк 190 + 290) .....  | 300 | 37 406 203 | 40 946 118 |           |

| III. КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ |     | 1         | 2             | 3 | 4 |
|------------------------|-----|-----------|---------------|---|---|
| Уставный капитал ..... | 410 | 3 313 290 | 3 313 290</td |   |   |

## НОВЫЕ ИМЕНА

# ЛЮДЦИЯ РИМШЕЛИС: ПОЖЕЛАНИЕ КЛИЕНТА – ЗАКОН ДЛЯ КОМПАНИИ

Что остается на память после обычного отпуска? Загар, несколько сувениров и альбом с фотографиями. А после грамотного отпуска? Помимо всего уже названного – неисчерпаемая тема для рассказов в кругу друзей и сослуживцев, сияющие глаза, а также непокидающее вас долгие месяцы ощущение реализованшейся мечты.

Не секрет, что в ее осуществлении значительная роль отводится туристическому агентству, благодаря профессиональной работе которого сказка становится былью. Нашим горожанам наверняка будет интересно услышать хорошую новость: теперь и в Мегионе начала действовать именно такая туристическая компания: с хорошей репутацией, высоким рейтингом, со штатом профессиональных сотрудников, готовых выполнить любое пожелание клиента.

Туристическая компания «Югра тур» начинала свою деятельность в Москве. Учитывая тот факт, что столичный рынок туристических услуг весьма перенасыщен, можно себе представить, насколько сложно было новой компании делать первые шаги в суровом мире жесткой конкуренции. Однако «Югра тур» успешно прошла все этапы становления и сегодня твердо стоит на ногах. В числе ее постоянных клиентов немало солидных предприятий, в частности таких, как коммерческий банк «Югра», «Алмаз-холдинг», фирма «Алроса» и другие. Активно работает «Югра тур» и с частными клиентами.

Благодаря чему компании удалось прочно занять свою нишу на столичном рынке туризма? С этого вопроса начался наш разговор с генеральным директором «Югра тур» Людзией Римшелис.

– С самого первого дня мы работаем по одному незыблемому правилу: к каждому клиенту – индивидуальный подход. Наши сотрудники рассматривают и учитывают все пожелания клиента, помогая выбрать наиболее удобный и выгодный вариант. И из различных составляющих, как из кирпичиков, мы складываем программу отдыха.

Как правило, нам удается найти оптимальный вариант, и отыскивающие остаются довольны. Об этом говорит тот факт, что большинство из них, съездив один раз по путевкам «Югра тур», становятся нашими постоянными клиентами.



#### – Выгодно быть постоянным клиентом вашей компании?

– Думаю, да. Таким клиентам мы вручаем специальные дисконтные карты, дающие право приобретать путевки по более выгодной цене. Однако интересные предложения есть и для тех, кто впервые решил воспользоваться услугами нашей фирмы. Мы предоставляем хорошие скидки группам более пяти человек. У нас можно купить путевку в кредит, который оформляется на год. Причем первые платежи по его погашению нужно производить не с первого месяца, как это принято в банках, а спустя два-три, то есть после отпуска.

Мы работаем с разными категориями клиентов. Для любителей увлекательных путешествий предлагаем интереснейшие автобусные

туры, охватывающие несколько стран Европы. К примеру, за одну поездку можно побывать в Германии, Австрии, Швейцарии, Франции, Великобритании. Путешествие начинается из Санкт-Петербурга сначала поездом, затем на автобусе. В каждой стране группа останавливается в хороших отелях, для них подготовлена богатая экскурсионная программа.

– В какие страны вы организуете поездки?

– В любую точку мира: Великобритания, Франция, Германия, Ита-

лия, Португалия, Греция, Тайланд, Израиль, Кипр, Египет, Турция, Латвия, Литва, Эстония, Чехия – этот список можно продолжать до бесконечности. Предлагаем целый спектр услуг: индивидуальные и групповые программы, бизнес-туры, эксклюзивные шоп-туры, лечебные и образовательные программы, активный отдых, экскурсии, морские круизы, бронирование отелей, кают на лайнерах, авиабилетов ведущих авиакомпаний.

Большой популярностью пользуется семейный отдых в Турции, который организует наша компания. Во-первых, это недорого. Во-вторых, родители избавлены от необходимости организовывать детский досуг. Этим там с утра до вечера занимаются специальные сотрудники. Шикарная анимация на 5 – 6 языках, различные игровые программы, дискотеки, аквапарки. Таким образом, и взрослые, и дети получают огромное удовольствие от отдыха и встречаются практически только по вечерам.

А что нужно молодежи? Конечно, хорошие тусовочные места, где много музыки и веселья. Именно для них мы предлагаем прекрасное местечко в Турции с шикарными барами и дискотеками. У тех кто там побывал, остаются незабываемые впечатления.

И, конечно, наша компания предлагает VIP-обслуживание для клиентов, предпочитающих эксклюзивный отдых.

– Российский туризм входит в ваши программы?

– Естественно. Интереснейшие путешествия по городам Подмосковья и Золотого кольца, Кавказа, Байкала, Алтая, побережья Черного моря. Кстати сказать, в честь 300-летия Санкт-Петербурга мы предлагаем пять различных туров по этому замечательному городу от трех до шести дней.

– Сколько требуется времени на оформление путевки?

– Не более двух-трех дней. Клиент вносит залог, оставляет копию загранпаспорта и свои координаты.

Затем наши сотрудники оперативно готовят все необходимые документы и сообщают ему о времени отправления.

– Людция Рашидовна, не так давно Вы открыли филиал вашей компании в Мегионе. Уже есть клиенты?

– Да, к нам уже обращаются.

– Какой отдохн интересует мегионцев?

– Откровенно говоря, я была несколько удивлена. В нашей компании думали, что больше всего людей будет интересовать Турция. Но, оказалось, что у мегионцев вызывают большой интерес такие страны как Англия, Испания, Кипр. Очень многих интересует образовательные программы за рубежом.

– Вы и такое направление предлааете?

– Да, организуем обучение за границей: в Англии, во Франции, в Турции, на Мальте. Международные школы на сегодняшний день – один из самых прогрессивных методов обучения молодежи. По желанию ребенок может устроиться в семье, либо в пансионате вместе с другими детьми. Срок обучения разный – две недели, месяц, полгода, год и выше начиная с 15 – 16 лет. В этом плане мы сотрудничаем с очень крупной зарубежной фирмой «EF», которая работает на рынке уже более 25 лет.

Стоит заметить, что по всем направлениям мы работаем только с крупными операторами, имеющими отличную репутацию. Это говорит о том, что клиент, покупая у нас путевку, может быть уверен, что никаких неожиданностей в ним на отдыхе не произойдет. Еще одному подтверждение – все даже самые незначительные детали будущей поездки (такие, к примеру, какой вид из окна желает клиент – на море или на парк) оговариваются заранее и фиксируются в договоре.

Беседовала  
Татьяна ХАБИБУЛИНА.

## ОФИЦИАЛЬНО

## ГРАФИК ПО ОРГАНИЗАЦИИ КУРСОВ В УЧЕБНО-КУРСОВОМ КОМБИНАТЕ ОАО «СЛАВНЕФТЬ-МЕГИОННЕФТЕГАЗ» НА ИЮНЬ 2003 Г.

| №  | Наименование курсов   | Вид подготовки | Режим занятий                       | Время проведения и количество часов | Дата открытия | Дата окончания теории | Дата окончания практики | Руководитель группы | Номер телефона |
|----|---|----------------|-------------------------------------|-------------------------------------|---------------|-----------------------|-------------------------|---------------------|----------------|
| 1. | Стропальщик   | 2 пр           | Без отрыва от производства          | С 17.30 по 4 часа                   | 09.06.03      | 30.06.03              | 10.07.03                | Седых Е.В.          | 4-77-02        |
| 2. | Организация перевозок а/т в пределах РФ (ИТР)   | ПП             | Без отрыва от производства          | С 17.30 по 4 часа                   | 09.06.03      | 07.07.03              | -                       | Троицкий Д.П.       | 4-75-42        |
| 3. | ИТР, ответственные за безопасную эксплуатацию ГХ и выполнение ГОР                             | КЦП            | Без отрыва от производства          | С 17.30 по 4 часа                   | 23.06.03      | 30.07.03              | -                       | Троицкий Д.П.       | 4-75-42        |
| 4. | Бурильщик КРС (УПНПитКРС)   | ПК             | Без отрыва от производства          | С 17.30 по 4 часа                   | 20.06.03      | 10.07.03              | -                       | Троицкий Д.П.       | 4-75-42        |
| 5. | Слесарь КНПиА на допуск к наладке и обслуживанию оборудования, работающего на газовом топливе | КЦН            | Без отрыва от производства          | С 17.30 по 4 часа                   | 02.06.03      | 18.06.03              | 25.06.03                | Данилова Л.Е.       | 4-73-05        |
| 6. | Визуальный и измерительный методы неразрушающего контроля                                     | КЦН            | С частичным отрывом от производства | С 13.00 по 4 часа                   | 02.06.03      | 10.06.03              | -                       | Седых Е.В.          | 4-77-02        |
| 7. | Визуальный и измерительный методы неразрушающего контроля                                     | КЦН            | С частичным отрывом от производства | С 13.00 по 4 часа                   | 16.06.03      | 24.06.03              | -                       | Седых Е.В.          | 4-77-02        |
| 8. | Допуск к отбору и анализу воздушной среды   | КЦН            | С частичным отрывом от производства | С 17.30 по 4 часа                   | 02.06.03      | 18.06.03              | 01.07.03                | Данилова Л.Е.       | 4-73-05        |
| 9. | Управление скважиной при НГВП (для НГДУ)  | КЦН            | С частичным отрывом от производства | С 9.00 по 4 часа                    | 09.06.03      | 26.06.03              |                         | Данилова Л.Е.       | 4-73-05        |

## ХОРОШИЕ НОВОСТИ

## КАЧЕСТВО ПРОДУКЦИИ – ОТЛИЧНОЕ!

Колбасный цех ООО «Славнефть-торг» возобновил выпуск колбасных и мясных копченых продуктов

Продукция колбасного цеха нефтяников всегда славилась в нашем городе. Многие мегионцы специально приходили в магазины торгового предприятия ОАО «Славнефть-Мегионнефтегаз» с тем, чтобы прикупить копченой колбасы или грудинки отличного качества к своему столу.

Какое-то время цех в связи с реконструкцией был закрыт, а недавно он вновь возобновил свою работу. Как рассказали специалисты ООО «Славнефть-торг», теперь продукция этого цеха будет еще лучше, чем раньше.

### Вырабатывается следующий ассортимент

#### Мясная продукция:

- Карбонад варено-копченый высшего сорта
  - Пасторма варено-копченая высшего сорта
  - Грудинка копченово-вареная высшего сорта
  - Корейка копченово-вареная высшего сорта
  - Куры копченые высшего сорта
  - Окорочка копченые высшего сорта
  - Рулет «Ленинградский» копченово-вареный высшего сорта
  - Говядина «Деликатесная»
- Колбасная продукция:**
- Украинская полукопченая первого сорта
  - Украинская жареная высшего сорта
  - Сервелат копченово-вареный высшего сорта
  - Московская копченово-вареная высшего сорта
  - Krakowska полукопченая высшего сорта
  - Одесская полукопченая высшего сорта
  - Польская полукопченая второго сорта
  - Зернистая полукопченая высшего сорта
  - Говяжья полукопченая высшего сорта
  - Сосиски молочные высшего сорта
  - Шпикачки

Выработка всей продукции ведется в строгом соответствии с требованиями технологических инструкций и соблюдением санитарных правил. Для приготовления колбас используется только натуральное сырье, поэтому они имеют отличные вкусовые качества. Отличаются они и по товарному виду, имея более светлую по сравнению с колбасами других предприятий окраску. Это связано с тем, что здесь в основном используется натуральная оболочка, и не применяются красители.

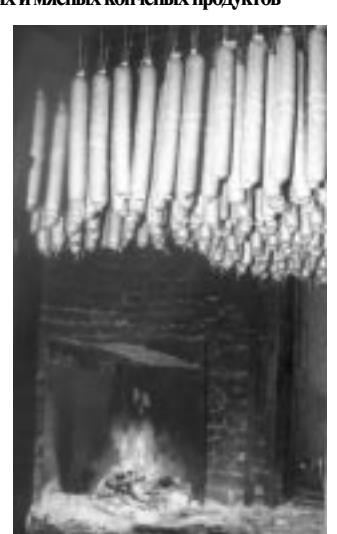
Помимо мясных копченых продуктов цех выпускает отличную рыбную продукцию: соленую, вяленую, холодного копчения.

Также вырабатывается широкий ассортимент мясных полуфабрикатов из говядины и свинины: крупнокусковые, порционные, мелкокусковые, фарш, суповые наборы, рагу.

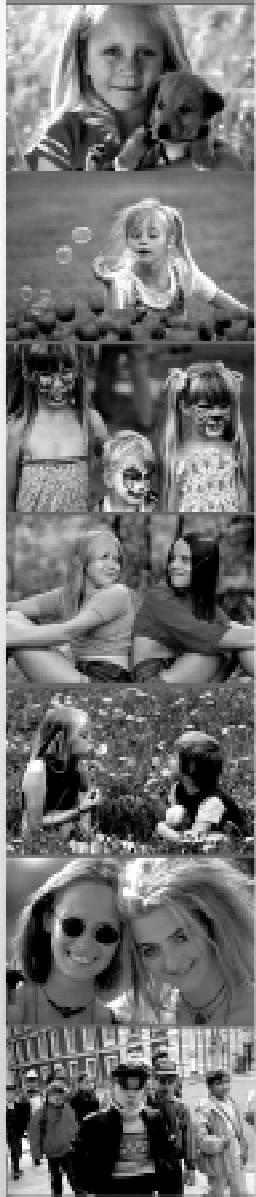
Как и прежде, вся продукция колбасного цеха продается в магазинах ООО «Славнефть-торг»: в «Нефтянике», в торговых точках, расположенных на базе ОРСа ООО «Славнефть-торг», на предприятиях акционерного общества «Славнефть-Мегионнефтегаз».

А в ближайшем будущем изделия колбасного цеха можно будет купить в магазинах города. ООО «Славнефть-торг» приглашает к взаимовыгодному сотрудничеству частные торговые предприятия. И стоит отметить, что многие предприниматели уже проявили к этому предложению большой интерес.

Мария КОСТЕРИНА.



**ПРОГРАММА ПРАЗДНИКА  
“МЕГИОННЕФТЕГАЗ” –  
ЗДОРОВОЕ ПОКОЛЕНИЕ”,  
ПОСВЯЩЕННОГО МЕЖДУНАРОДНОМУ ДНЮ ЗАЩИТЫ ДЕТЕЙ  
1 ИЮНЯ 2003 ГОДА**



|  |                 |                            |
|--|-----------------|----------------------------|
| Соревнования по стритболу  | 12.00 ч.        | Площадка у СОК «Жемчужина» |
| Соревнования роллеров  | 12.00 ч.        | Площадка у СОК «Жемчужина» |
| Детская игровая театрализованная программа   | 12.00 ч.        | Городской стадион          |
| Конкурс рисунков на асфальте   | 12.00 ч.        | Площадь ДК «Прометей»      |
| Открытие выставки детского рисунка «Мы - нефтяники ХХI века»   | 12.00 ч.        | ДК «Прометей»              |
| <b>Торжественное открытие праздника</b>  | <b>15.00 ч.</b> | <b>Городской стадион</b>   |
| Показательные выступления секций спортивно-оздоровительного комплекса «Жемчужина» и клубов города                                    | 15.00 ч.        | Городской стадион          |
| Торжественное награждение победителей конкурса рисунков «Мы - нефтяники ХХI века» и конкурса сочинений «Я, «Мегионнефтегаз» и город» | 16.00 ч.        | Городской стадион          |
| Концертно-развлекательная программа с участием творческих коллективов г. Мегиона   | 17.00 ч.        | Городской стадион          |
| <b>Молодежная дискотека с участием группы «Hi-Fi»</b>  | <b>20.00 ч.</b> | <b>Городской стадион</b>   |

ИНГРУР



**ПРИМите  
БЛАГОДАРНОСТЬ!**

Уважаемая редакция!  
Хотим через вашу газету выразить благодарность генеральному директору ОАО «Славнефть-Мегионнефтегаз» Ю.В. Шульеву, директору по социальному развитию В.В. Плотникову за оказанную материальную помощь на приобретение инвалидной коляски нашему сыну. Низкий вам поклон, и пусть хранит вас Господь.

С уважением, семья Чвановых.

Выражаем благодарность коллектику Строительно-монтажного цеха (СМЦ), лично А.Г. Хаджинову, коллективу УМТС, службам по перевозкам грузов за оказанную помощь и поддержку во время организации похорон любимого мужа и отца Ивана Александровича ОРДИНА.

Жена, дети.

Выражаем благодарность коллектику управления «Тепло-нефть», лично начальнику ЦВС В.В. Дианову; мастеру УАиС КИПиА В.С. Гаджерику за оказанную помощь в организации похорон Валерия Ивановича Крюка.

Родные.



**ОТДЕЛ СОЦИАЛЬНОГО РАЗВИТИЯ ОАО «СН-МНГ»  
предлагает для детей работников ОАО «СН-МНГ»**

**ПУТЕВКИ**

в детский оздоровительный центр «ОРБИТА», расположенный на побережье Черного моря.

Проживание в двух-, трехместных номерах со всеми удобствами, включая телевизор и вентилятор.

Полная стоимость путевки – **16990 руб.** Согласно Коллективному договору ОАО «СН-МНГ» работниками ОАО «СН-МНГ» оплачивается **10 процентов от стоимости путевки.**

Проезд «Нижневартовск – Краснодар – Нижневартовск» оплачивается работниками ОАО «СН-МНГ» в размере **50 процентов.** По желанию оплату стоимости путевки и проезда можно оформить **через заработную плату с рассрочкой на полгода.**

Первый заезд детской группы – 7 июня.

**По вопросам приобретения путевок обращаться в отдел социального развития «Мегионнефтегаза»,  
тел. 4-36-12, 4-35-90.**



Учредитель газеты  
Открытое акционерное общество  
«Славнефть-Мегионнефтегаз»

|   |         |  |         |
|---|---------|--|---------|
| главный редактор<br>Татьяна ХАБИУЛИНА   | 4-21-16 | дизайн<br>Владимир ПРЕСНЯК   | 4-21-15 |
| корреспондент<br>Оксана ШЕСТАКОВА   | 4-21-14 | корректор<br>Татьяна ТВЕРДОХЛЕБОВА   | 4-21-15 |
| Газета зарегистрирована в Западно-Сибирском межрегиональном управлении Регистрационный номер ПИ № 07-0171.    |         | За рекламу ответственность несет рекламодатель. Мнения авторов не всегда совпадают с мнением редакции. |         |
| Газета отпечатана в полиграфическом издательстве «Приобие». г. Нижневартовск, п. Дивный, 13 Телефон: 63-41-34 |         | Адрес редакции: г. Мегион, ул. Свободы, 40 E-mail: cso@mng.slavneft.ru                                 |         |

ТИРАЖ 5000

**ОБЪЯВЛЕНИЯ**

**• КВАРТИРЫ**

Продается 1-комн. кв., ДСК, 3 этаж 5-эт. дома (р-н ресторана «Золотое руно»). Тел. 4-76-19. (3-3)

Продается 2-комн. приват. кв. 5 этаж, ДСК (ул. Нефтяников, 2). Тел. 3-42-18. (3-3)

Продается 2-комн. кв., 1 этаж 5-эт. дома (р-н шк. № 2), или меняется на Нижневартовск. Тел. 3-70-10 после 18.00. (3-3)

Продается 2-комн. приват. кв. АСБ (р-н машина «Северянка»), пластиковые окна, лоджия 6 м. Тел. 3-11-04 с 18.00 до 20.00.

Срочно продается 2-комн. кв. в трехлистнике. Тел. 3-32-55, 4-32-90. (3-3)

Продается 3-комн. кв. в дер. фонде. Цена 450 тыс. руб. тел. 5-03-50. (3-3)

Продается 3-комн. приват. кв., ДСК, 2 этаж (ул. Свободы, 38). Тел. 4-75-24. (3-3)

Продается 3-комн. кв. в дер. фонде. Тел. 3-38-68. (3-3)

Продается 3-комн. приват. кв., ДСК, 4 этаж, (ул. Заречная, р-н шк. № 2). Тел. 3-46-30. (2-1)

Продается 2-эт. дом в г. Крымск Краснодарского края (50 км от Черного моря), общ. пл. 240 кв. м, центр. канализ., газ, вода. Тел. 3-47-39 после 18.00. (3-2)

Меняется 1-комн. кв., 5 этаж 5-эт. дома на 2-комн. кв. в кап. фонде с доплатой. Или срочно продается. Тел. 5-00-32. (3-3)

Меняется 3-комн. кв., 10 этаж (напротив «Элен») на 2-комн. с доплатой. Тел. 4-78-26, звонить до обеда и после 16.00.

Меняется 3-комн. кв. на две 1-комн. или на 1-комн. с доплатой. Рассмотрим все варианты. Тел. 3-90-00. (3-1)

Сдается комната в кап. доме. Тел. 3-91-51. (3-2)

Сдается 1-комн. кв. в дер. фонде на 4 мес. меблированная, с телефоном. Тел. 3-83-56. (3-2)

Сдается 2-комн. кв. в дер. фонде, славянам. Оплата поквартально. Тел. 3-25-98. (3-3)

Сдается жилье в п. Высоком славянам, частично мебли., с телефоном. Тел. 5-57-89 после 18.00. (3-1)

Сдается 3-комн. кв. в дер. доме. Дешево. Тел. 4-12-49 (д), 4-72-91 (р). (3-1)

Сдается комната в кап. доме. Тел. 3-91-51. (3-2)

Сдается 1-комн. кв. в кап. фонде на 4 мес. меблированная, с телефоном. Тел. 3-83-56. (3-2)

Сдается 2-комн. кв. в дер. фонде, славянам. Оплата поквартально. Тел. 3-25-98. (3-3)

Сдается жилье в п. Высоком славянам, частично мебли., с телефоном. Тел. 5-57-89 после 18.00. (3-1)

Сдается 3-комн. кв. в дер. доме. Дешево. Тел. 4-12-49 (д), 4-72-91 (р). (3-1)

Сдается комната в кап. доме. Тел. 3-91-51. (3-2)

Сдается 1-комн. кв. в дер. фонде на 4 мес. меблированная, с телефоном. Тел. 3-83-56. (3-2)

Сдается 2-комн. кв. в дер. фонде, славянам. Оплата поквартально. Тел. 3-25-98. (3-3)

Сдается жилье в п. Высоком славянам, частично мебли., с телефоном. Тел. 5-57-89 после 18.00. (3-1)

Сдается 3-комн. кв. в дер. доме. Дешево. Тел. 4-12-49 (д), 4-72-91 (р). (3-1)

Сдается комната в дер. доме. Тел. 3-91-51. (3-2)

Сдается 1-комн. кв. в дер. фонде на 4 мес. меблированная, с телефоном. Тел. 3-83-56. (3-2)

Сдается 2-комн. кв. в дер. фонде, славянам. Оплата поквартально. Тел. 3-25-98. (3-3)

Сдается жилье в п. Высоком славянам, частично мебли., с телефоном. Тел. 5-57-89 после 18.00. (3-1)

Сдается 3-комн. кв. в дер. доме. Дешево. Тел. 4-12-49 (д), 4-72-91 (р). (3-1)

Сдается комната в дер. доме. Тел. 3-91-51. (3-2)

Сдается 1-комн. кв. в дер. фонде на 4 мес. меблированная, с телефоном. Тел. 3-83-56. (3-2)

Сдается 2-комн. кв. в дер. фонде, славянам. Оплата поквартально. Тел. 3-25-98. (3-3)

Сдается жилье в п. Высоком славянам, частично мебли., с телефоном. Тел. 5-57-89 после 18.00. (3-1)

Сдается 3-комн. кв. в дер. доме. Дешево. Тел. 4-12-49 (д), 4-72-91 (р). (3-1)

Сдается комната в дер. доме. Тел. 3-91-51. (3-2)

Сдается 1-комн. кв. в дер. фонде на 4 мес. меблированная, с телефоном. Тел. 3-83-56. (3-2)

Сдается 2-комн. кв. в дер. фонде, славянам. Оплата поквартально. Тел. 3-25-98. (3-3)

Сдается жилье в п. Высоком славянам, частично мебли., с телефоном. Тел. 5-57-89 после 18.00. (3-1)

Сдается 3-комн. кв. в дер. доме. Дешево. Тел. 4-12-49 (д), 4-72-91 (р). (3-1)

Сдается комната в дер. доме. Тел. 3-91-51. (3-2)

Сдается 1-комн. кв. в дер. фонде на 4 мес. меблированная, с телефоном. Тел. 3-83-56. (3-2)

Сдается 2-комн. кв. в дер. фонде, славянам. Оплата поквартально. Тел. 3-25-98. (3-3)

Сдается жилье в п. Высоком славянам, частично мебли., с телефоном. Тел. 5-57-89 после 18.00. (3-1)

Сдается 3-комн. кв. в дер. доме. Дешево. Тел. 4-12-49 (д), 4-72-91 (р). (3-1)

Сдается комната в дер. доме. Тел. 3-91-51. (3-2)

Сдается 1-комн. кв. в дер. фонде на 4 мес. меблированная, с телефоном. Тел. 3-83-56. (3-2)

Сдается 2-комн. кв. в дер. фонде, славянам. Оплата поквартально. Тел. 3-25-98. (3-3)

Сдается жилье в п. Высоком славянам, частично мебли., с телефоном. Тел. 5-57-89 после 18.00. (3-1)

Сдается 3-комн. кв. в дер. доме. Дешево. Тел. 4-12-49 (д), 4-72-91 (р). (3-1)

&lt;p